

CONCORRÊNCIA INTERNA NA FRANQUIA

Quando a Franqueadora Viola o Território
e Prejudica Seu Negócio



ANTONIO MENDES

ADVOGADOS ASSOCIADOS

www.asmendes.com.br

Você Não Está Perdendo Clientes. Está Perdendo Espaço.



Seu faturamento caiu. O movimento diminuiu.
Os resultados não são mais os mesmos.

E então você percebe. Outra unidade da mesma marca abriu perto. Ou a franqueadora começou a vender na sua região. E a dúvida surge na hora: "Isso não deveria estar protegido?"

Talvez sim. E se estiver. Você pode estar diante de uma violação contratual.

O Que é Concorrência Interna

Concorrência interna acontece quando:

Outra unidade da
mesma rede impacta
seu território

A franqueadora vende
diretamente na sua área

Canais digitais atingem
seus clientes locais

Isso pode parecer estratégia de crescimento. Mas pode ser um problema jurídico. Tudo depende do contrato.

O Papel do Território no Contrato

O território define: Onde você pode atuar
Onde a franqueadora deve respeitar sua operação
Quais são seus limites e proteções



Se houver exclusividade.
→ Existe obrigação de respeito.



Se não houver clareza. -
→ O risco aumenta.

Quando Há Violação de Território

A violação pode acontecer quando:



Uma **nova unidade** é aberta muito **próxima**



A franqueadora **ignora limites** definidos



Há **vendas diretas** dentro da sua área



Aplicativos ou **canais online** não respeitam território

**Aqui está o ponto chave.
Se isso não estava previsto
ou foi mal definido. Você pode
ter sido prejudicado.**

O Impacto Direto no Seu Faturamento

Concorrência interna não é só desconforto. É prejuízo real. Na prática, isso gera:



**Você investiu em um território.
E pode estar compartilhando sem saber.**

O Que Diz a Justiça

A Justiça analisa:

- O contrato
- A existência de exclusividade
- O comportamento da franqueadora
- O impacto no franqueado

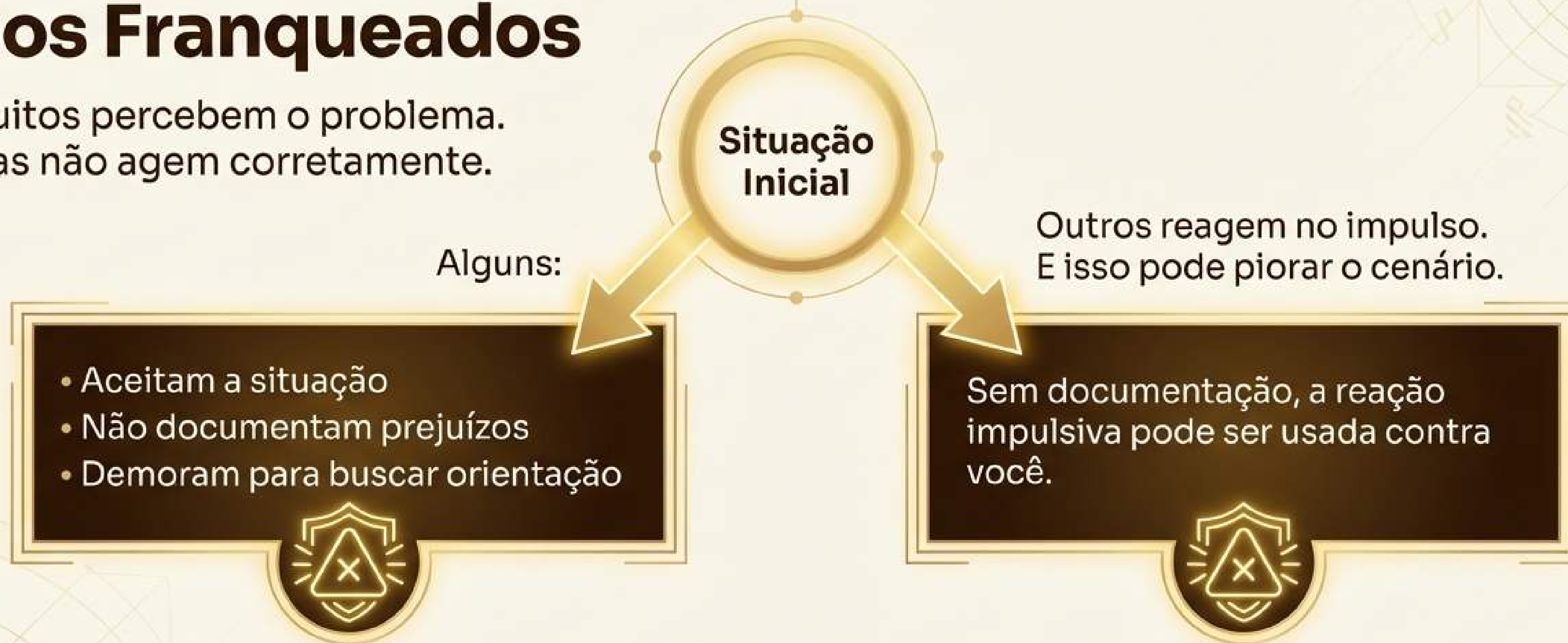
Se houver abuso ou descumprimento.
Pode haver:

Indenização
Revisão contratual
Rescisão sem multa

Mas tudo depende de prova.

O Erro Mais Comum dos Franqueados

Muitos percebem o problema.
Mas não agem corretamente.



Sem estratégia, você perde força.

Antes de Aceitar o Prejuízo

Você precisa entender uma coisa.
Nem toda concorrência interna é legal.
E nem todo contrato protege como deveria.

**A pergunta certa é:
No seu caso, houve
violação do território?**

BÔNUS EXCLUSIVO

Se você percebe queda no faturamento e suspeita de concorrência interna. Nós podemos analisar seu caso. Realizamos uma **Análise Estratégica do Seu Contrato de Franquia**, onde avaliamos:



-  **Cláusula de território**
-  **Exclusividade real**
-  **Possíveis violações**
-  **Impacto financeiro**
-  **Caminhos jurídicos**

Você recebe um diagnóstico claro. Direto. Sem juridiquês.

- 👉 **Percebeu outra unidade impactando seu negócio?**
- 👉 **Sente que perdeu clientes dentro da sua própria área?**



Então atenção. Isso pode não ser apenas concorrência. Pode ser violação contratual.



Clique aqui! Envie seu contrato. Receba orientação especializada!

 **(11)937046095**

Território não é detalhe. É proteção do seu investimento.